ANALISIS KONTRIBUSI PENDAPATAN PENJUALAN KELILING DALAM MENENTUKAN LABA PADA UMKM SEBLAK TEH NINA KARAWANG

ANALYSIS OF THE CONTRIBUTION OF MOBILE SELLING REVENUE TO PROFITS AT THE SEBLAK TEH NINA KARAWANG SMEs

Oleh
Nazma Sausan
22416261201474

NON SKRIPSI

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BUANA PERJUANGAN KARAWANG
KARAWANG
TAHUN 2026

ANALISIS KONTRIBUSI PENDAPATAN PENJUALAN KELILING DALAM MENENTUKAN LABA PADA UMKM SEBLAK TEH NINA KARAWANG

ANALYSIS OF THE CONTRIBUTION OF MOBILE SELLING REVENUE TO PROFITS AT THE SEBLAK TEH NINA KARAWANG SMEs

Oleh
Nazma Sausan
22416261201474

NON SKRIPSI

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen

PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS BUANA PERJUANGAN KARAWANG
KARAWANG
TAHUN 2026

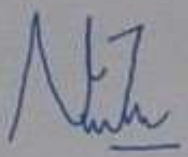
HALAMAN PERNYATAAN ORISINALITAS

Tugas Akhir ini adalah hasil karya saya sendiri, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Nama : Nazma Sausan

NIM : 22416261201474

Tanda Tangan :



Tanggal : 14 April 2026

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING

Disusun oleh:

Nama : Nazma Sausan

NIM : 22416261201474

Judul : Analisis Kontribusi Pendapatan Penjualan Keliling Dalam Menentukan Laba Pada UMKM Seblak Teh Nina Karawang

Menyetujui,

Pembimbing Utama,	Pembimbing Pendamping,
Santi Pertiwi Hari Sandi, S.E., M.M.	Ery Rosmawati, S.E., M.M.
NIDN. 0413028801	NIDN. 0403018207

Program Studi Manajemen
Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Buana Perjuangan Karawang

Ketua Program Studi,

Dr. H. Suroso, S.E., M.M.
NIDN. 0402107707

HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir ini diajukan oleh:

Nama	: Nazma Sausan
NIM	: 22416261201474
Program Studi	: Manajemen
Judul Tugas Akhir	: Analisis Kontribusi Pendapatan Penjualan Keliling Dalam Menentukan Laba Pada UMKM Seblak Teh Nina Karawang

DEWAN PENGUJI TUGAS AKHIR

Nama	Tanda Tangan	Tanggal (TTD)
Penguji 1 : Santi Pertiwi Hari Sandi, S.E., M.M.	( )	27/4/26
Penguji 2 : Thomas Nadeak, S.E., M.M.	( )	22/4/26

Karawang, 14 April 2026

Mengetahui,

Dekan,	Ketua Program Studi,
Dr. Citra Safitri, S.E., M.M.	Dr. H. Suroso, S.E., M.M.
NIDN. 0214088301	NIDN. 0402107707

SURAT PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama	: Nazma Sausan
NIM	: 22416261201474
Program Studi	: Manajemen
Tahun Akademik	: 2026

Menyatakan bahwa saya tidak melakukan kegiatan plagiat dalam penulisan Tugas Akhir saya yang berjudul:

"ANALISIS KONTRIBUSI PENDAPATAN PENJUALAN KELILING DALAM MENENTUKAN LABA UMKM PADA SEBLAK TEH NINA KARAWANG"

Apabila suatu saat nanti terbukti saya melakukan plagiat, maka saya akan menerima sanksi yang telah ditetapkan.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Karawang, 14 April 2026



(Nazma Sausan)

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN PUBLIKASI TUGAS AKHIR UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS

Sebagai sivitas akademik Universitas Buana Perjuangan Karawang, saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nazma Sausan

NIM : 22416261201474

Program Studi : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Jenis Karya : Tugas Akhir

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Universitas Buana Perjuangan Karawang **Hak Bebas Royalti Non Eksklusif (*Non-exclusive Royalty-Free Right*)** atas karya ilmiah saya yang berjudul:

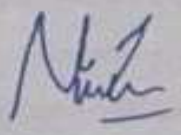
"ANALISIS KONTRIBUSI PENDAPATAN PENJUALAN KELILING DALAM MENENTUKAN LABA PADA UMKM SEBLAK TEH NINA KARAWANG"

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Non Eksklusif ini, Universitas Buana Perjuangan Karawang berhak menyimpan, mengalih media/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan data (*database*), merawat, dan memublikasikan tugas akhir saya selama tetap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Dibuat di : Universitas Buana Perjuangan Karawang
Pada tanggal : 14 April 2026

Yang menyatakan



(Nazma Sausan)

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT beserta junjungan-Nya Nabi Muhammad SAW, karena atas berkat dan rahmat-Nya, saya dapat menyelesaikan Tugas Akhir ini. Penulisan Tugas Akhir ini dilakukan dalam rangka memenuhi salah satu syarat untuk mencapai gelar Sarjana Manajemen Program Studi Manajemen pada Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Buana Perjuangan Karawang.

Pada kesempatan ini, penulis memberikan penghargaan setinggi-tingginya dan ucapan terima kasih yang tak terhingga kepada Ibu Santi Pertiwi Hari Sandi, S.E., M.M., selaku pembimbing utama dan Ibu Ery Rosmawati, S.E., M.M., selaku pembimbing pendamping yang telah banyak meluangkan waktu untuk memberikan bimbingan selama ini serta motivasi kepada penulis yang kemudian membuka cakrawala berpikir penulis.

Saya menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, dari masa perkuliahan sampai pada penyusunan Tugas Akhir ini, sangatlah sulit bagi saya untuk menyelesaikan Tugas Akhir ini. Oleh karena itu, saya mengucapkan terima kasih kepada:

1. Dr. Yanto Tayo, S.Psi., M.I.Kom selaku Ketua Yayasan Buana Pangkal Perjuangan Karawang.
2. Assoc. Prof Dr. H. Budi Rismayadi, S.E., M.M. selaku Rektor Universitas Buana Perjuangan Karawang.
3. Dr. Citra Savitri, S.E., M.M. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Buana Perjuangan Karawang.
4. Dr. H. Suroso, S.E., M.M., selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Buana Perjuangan Karawang.
5. Pihak UMKM Seblak Teh Nina Karawang yang telah banyak membantu dalam usaha memperoleh data yang saya perlukan.
6. Kepada seluruh Dosen dan Staf serta pihak-pihak lainnya yang membantu penulisan Tugas Akhir, penulis ucapkan banyak terima kasih.
7.

8. Kepada teman, sahabat, serta pihak-pihak terdekat yang selalu hadir memberikan motivasi, dukungan, doa, serta semangat kepada penulis dalam setiap proses penyusunan Tugas Akhir ini, sehingga penulis mampu menyelesaikannya dengan baik, lancar, dan sesuai dengan yang diharapkan.
9. Terakhir, kepada orang tua dan keluarga tercinta yang senantiasa memberikan kasih sayang yang tulus, doa yang tidak pernah putus, serta dukungan dan pengorbanan yang begitu besar, sehingga menjadi kekuatan utama bagi penulis dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini dengan baik dan tepat pada waktunya.

Akhir kata, saya berharap Tuhan Yang Maha Esa berkenan membalas segala kebaikan semua pihak yang telah membantu. Semoga Tugas Akhir ini membawa manfaat bagi pengembangan ilmu.

Karawang, 14 April 2026

Penulis

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis kondisi pendapatan awal, pendapatan dari penjualan keliling, serta kontribusinya dalam menentukan laba. Metode yang digunakan adalah deskriptif kuantitatif dengan teknik pengumpulan data melalui wawancara, observasi, dan dokumentasi. Data yang dianalisis meliputi pendapatan dan pengeluaran periode 2024-2025. Analisis data menggunakan total pendapatan dan laba bersih dengan bantuan Microsoft Excel. Hasil menunjukan total pendapatan kumulatif sebesar Rp. 1,683,938,000. Kontribusi *outlet* sebesar 36% pada 2024 menjadi 42% pada 2025. Sementara itu, penjualan keliling berkontribusi terhadap pendapatan 22% atau Rp. 364.448.000 dari bulan September 2024 – Oktober 2025. Adapun total laba bersih kumulatif sebesar Rp. 449,652,418 dengan kontribusi unit seling sebesar 26% atau Rp. 118.805.124. Keberhasilan ini didukung oleh model bisnis prasmanan dengan 57 *topping* dan lokasi strategis di pasar bersih serta pasar central lippo Cikarang. Strategi penjualan keliling menunjukan bahwa pendapatan mengalami penambahan yang signifikan dan efektif dalam menjaga stabilitas laba usaha.

Kata Kunci: Penjualan Keliling, Kontribusi Pendapatan, Laba UMKM

ABSTRACT

This study aims to analyze initial revenue, revenue from mobile sales, and their contribution to profit. The method used is quantitative descriptive, with data collected through interviews, observations, and documentation. The data analyzed includes revenue and expenses for the 2024–2025 period. Data analysis utilized total revenue and net profit using Microsoft Excel. The results showed a cumulative total revenue of Rp. 1,683,938,000. The contribution from the outlet increased from 36% in 2024 to 42% in 2025. Meanwhile, mobile sales contributed 22% of revenue, or Rp. 364,448,000, from September 2024 to October 2025. The cumulative net profit totaled Rp. 449,652,418, with mobile units contributing 26% or Rp. 118,805,124. This success is supported by a buffet-style business model featuring 57 toppings and strategic locations at the Clean Market and Lippo Cikarang Central Market. The mobile sales strategy demonstrates that revenue has seen a significant increase and is effective in maintaining business profit stability.

Keywords: *Mobile Sales, Revenue Contribution, SME Profit,*